

DenizBank Samsunlu emlakçılarla buluştu

Sahip olduğu finansal süpermarket anlayışıyla müşterilerinin beklentilerini dikkate alan ve bu paralelde yenilikçi finansal çözümler sunan **DenizBank**; emlak ofisi sahipleri ve gayrimenkul danışmanları için geliştirdiği yeni çözümleri anlatmak üzere Samsun'a çıkarma yaptı. Samsunlu emlakçılarla bir araya gelen DenizBank yetkilileri, Banka'nın mortgage konusunda yaptıklarını anlattı. 2 Mart Çarşamba akşamı, DenizBank ve Samsun Tüm Emlakçılar Meslek Odası (SATEM) işbirliğinde düzenlenen geceye DenizBank Karedeniz Bölge Müdürü Doğan Atakent, DenizBank Mortgage ve Taşıt Finansmanı Bölüm Müdürü Hakan Varol ve SATEM Başkanı Mevlüt Oral katıldı.

Emlakçılara bekleyen avantajlar

DenizBank'ın emlak sektörü için pazara sunduğu ve emlakçılara büyük avantajlar getiren bir çok çözümü bulunuyor. Özel Emlakçı Paketi ile birlikte indirimli faiz oranlarıyla ihtiyaç ve konut kredileri de sunuluyor. Özel faiz oranlarıyla, acil nakit ihtiyacına anında çözüm sağlayan "Kurtaran Hesap" da sunulan bir başka avantajı oluşturuyor. Ayrıca DenizBank'ın Afili Bankacılık müşteri grupları arasında yer alan emlak ofisleri, gayrimenkul danışmanları ve aillerine ayrıcalıklı hissetme imkânı sağlıyor.

Kişiyeye özel bireysel danışmanlık hizmeti, şubede işlemlerde öncelik sırası, yatırım, kredi, mevduat ve sigorta ürünlerinde ayrıcalıklı fiyatlamalar, mortgage kredilerinde Afili'ye özel 25 yıla varan vadelerle en uzun vadeli kredi imkânı, yatırım ürünlerinde özel faiz oranları ve ücretsiz ya da indirimli bankacılık işlemleri gibi ayrıcalıklı hizmetler Afili Bankacılık müşterilerine özel sunuluyor.

Bilgi için:

Bersay İletişim Danışmanlığı / 0212 337 51 00

Rasim Yılmaz / Tel: 0212 337 51 49 / GSM: 0554 289 49 01 / rasim.yilmaz@bersay.com.tr

Gül Mumcu Mutlay / Tel: 0212 337 51 79 / GSM: 0532 251 83 30 / gulm@bersay.com.tr